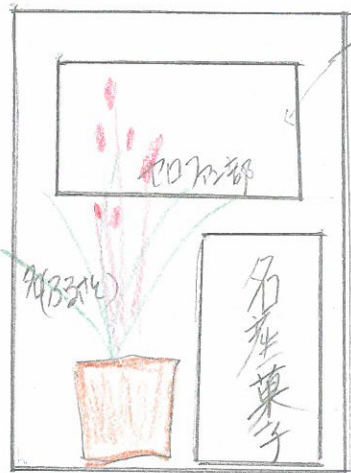
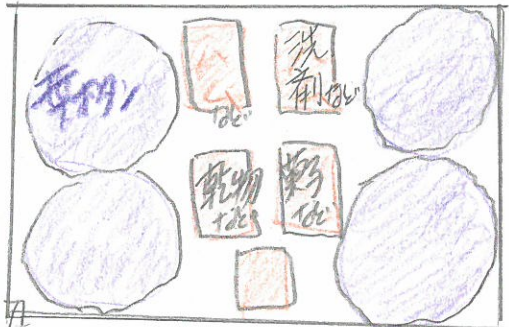
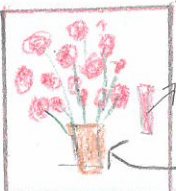



(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

<p>テーマ</p>	<p>花屋で他商品の予約が買える展開(花の魅力を倍返し)</p>
<p>アイデア</p>	<p>ギフト (贈物の名前が) お返しがある</p>  <p>必ずお返しは商品が買える そのお返しに利用している箱がある</p>  <p>ギフト (お返し)</p> <p>ハホタンのエカニお返しに替えてお返し 紙つたをかきせて、その上は金の布に</p> <p>(母の日) カネショと口紅</p>  <p>口紅の名前 お返し 贈物の名前</p> <p>(花 + コスモ商品 = 花に興味がある) (お返しは花と人の目にするところ)</p>  <p>ぬいぐるみの名前 筆記用具、タオル、フック</p>
<p>提案の理由・説明</p>	<p>花に興味ある無し、花が心算、不必要にかかゆらぎ、来店しにくくなるのを提案します。花をいじって他商品の予約ができる。でいいよ、主婦層様と他商品様とのネーミングの関連があるとおもしろいと思ってる。例えば化粧品の名と花の名前が同じ(化粧品)関連があると良いと思ってる。 子供用品を花畑に取り入れる事を考えた。花屋をのぞく!! それだけでも、花育教育と、花に心算のわける層の広がりに行くと考えた。</p>

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。








整理番号 037

(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

テーマ	ほっこり、ほんわか心に寄り添う花屋さん
アイデア	<p>♡会話上手な花屋さんで情報ゲット</p> <p>♡雑貨屋さんみたいな花屋さん</p> <p>♡花屋さんはギフト屋さん</p>
提案の理由・説明	<p>♡会話上手な花屋さん 花屋さんの持っている花や産地の知識をもっとお客さんに情報を流して欲しいです。情報を発信することで次回の購入のきっかけになると思います。</p> <p>♡雑貨屋さんみたいな花屋さん 花屋に雑貨類を置いている花屋は多いと思いますが、花束やバスケットなんかにもっと雑貨屋さんのようなアイデアをもっと取り入れて欲しい。例えばドライフラワーにした小花をリボンと一緒につけるとか、既成のメッセージカードを何種類か作っておきその場にあったおしゃれなカードをお客さんに選んでもらってサービスでつけるとか。何か雑貨的なサービスを提供してはどうでしょう。</p> <p>♡花屋さんはギフト屋さん 卒業式や卒園式にはやっぱり季節的にも花は欠かせません。もっと鉢花やミニブーケを使ってもいいと思います。全国の巣立つ人全員に贈ってもいいぐらいと思います。 誕生日には花を！をもっとPRしてもいいのでは。ケーキ屋さんコラボしてセット商品を母の日とかだけでなく日常的に販売しては？</p>

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。

(様式3) ~無理せずできる花のある毎日~花を生活に取り入れるためのアイデアの部

テーマ	花をサプリメント提供と考える (フラワーサプリメントを提案します)
アイデア	<p>(ひまわり)  ハツが強く元気をくわす</p> <p>(ピンクのバラ)  ホルモンバランスを整えて優しい気持ちにしてくわす</p> <p>(赤バラ)  自己主張を強く促す</p> <p>(⑩) (白ひまわり)  頭を冷やしてくわす 心を静めくわす</p> <p>(青のティンティン)  仕事や勉強をほかにやらせたい力をくわす</p> <p>(ラベンダー)  リラックスを促す安眠剤</p> <p>(ピンクのストック)  不安からくる不眠の安眠作用 とうとうと...</p>
提案の理由・説明	<p>朝テレビを見る必要が今の占いや新聞、雑誌をあつと 今週の流れとかの占い、心理学、おもしろい日々を過ごしたい です。花の力をあつとラベンダーのサプリメントとして提供 すると良いと考えました。</p> <p>名前、管理方法をとりかへ、<u>お薬草や花の力</u> <u>カネ-ヤラコ-</u> <u>をネットに書き</u> <u>花の力をあつとラベンダー</u>と書かれています</p>

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。

(様式2) ～こんなお店の常連になりたい～花の消費拡大を図るためのアイデアの部

テーマ	花のモデルルームとバイキング
アイデア	<p>「花のモデルルーム」はどうでしょうか。</p> <p>花を身近に感じてもらい、自宅にも花を飾ってみようかな、という気にさせるため、実際に家具を配置した民家やマンションの部屋を、花のギャラリーにします。どんなふうに花を飾ればいいのか、こんなものも器に使えます、といった花のしつらえ方を提案する場所で、部屋のあちこちに花を飾り、花材や花器を売るスペースも確保します。</p> <p>実際にギャラリーとして貸し出してもいいし、お茶の飲めるカフェや、お弁当持ちこみ可のスペースとして使ってもいいと思います。</p> <p>常設が難しい場合は、イベントとして、期間限定で住宅メーカーとのコラボレーションで、住宅展示場の一つを会場にしたり、マンションのモデルルームを使ったりすることも考えられます。その場合は、駐車場などに出張花屋を併設してもいいですね。また、イベント期間中に、一本100円均一などの「花のバイキング」があると、より盛り上がりそうです。バラ売りの花をたくさん用意して、自分で好きな花を好きなように組み合わせるのは、花摘みをしているような楽しさがあります。</p>
提案の理由・説明	<p>花器も食器や空き缶など使って、センスよく部屋の中を花で飾りたいけれど、なかなか自由な発想がわきません。そんなとき、お手本になるような場所があったらいいなと思いました。家具など配置してある場所なら、とてもイメージしやすいし、こんなモデルルームがあったら、是非行ってみたい、常連になりたい、と思い、提案してみました。</p>

(注) A4サイズ 1枚～2枚で記載してください。

(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

テーマ	
アイデア	

〔アイデア〕

花粉が 多い 咲かない 花かどうか 分かるように表示してくれる。

提案の理由・ EX00	
----------------	--

〔理由〕

。花粉症の方もお花を楽しみたい、と想ったいらっしゃる方もいらっしゃると思います。
なので、そのような花があれば、皆様楽しんで頂けると
思うのです。

整理番号 025

(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

テーマ	花の日持ちを保証する
アイデア	<p>せっかくお花を買ってもすぐに枯れてしまっはがっかりです。職場に飾るために買ったお花なら月曜日に買ったものが金曜日まではもってほしいです。</p> <p>バラは水揚げが悪く、日持ちのしないものが多いですが、先日買ったバラは茎が太くしっかりとしていて、ツボミが開いてくるなどとても鮮度の良さ、質の良さを感じました。</p> <p>花の鮮度の良さは素人が見てもよくわかりませんので、最近大手スーパーで実施されて話題になったように、「5日間日持ち保証」のような取組を実施して欲しいと思います。というより、5日も持たないような花は売って欲しくないです。花は最低でも5日間楽しめるということが一般的になれば、花を買う人も増えてくるのではないかと思います。</p> <p>もし、品種の特性等により花持ちが短いことがわかっていれば、「3日間保証」にするなどもありだと思ひます。目安を示すことが消費者へのサービスになるのではないのでしょうか。</p> <div data-bbox="608 1160 1318 1576" style="text-align: center; border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 20px; margin: 20px auto; width: fit-content;"> <p>花持ち5日間保証します！ もしその前に枯れてしまったらお取り替 えします。 レシートと現物をお持ち下さい。</p> </div>
提案の理由・説明	<p>売られている花がどれくらいもつのか、素人には判断が難しいです。3日間保証、5日間保証、10日間保証など示すことによって消費者は自分のニーズに合った花を選ぶことができるようになるのではないのでしょうか。</p>

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。