

(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

<p>テーマ</p>	<p>花の価格表示を明確に</p>
<p>アイデア</p>	<p>チェーン店などでは一つ一つの花の価格が表示されている花屋さんもありますが、一般の花屋さんではまだまだ少ないように思います。「いくらですか」と聞けば教えてくれますが、勇気を振り絞って一つか二つ聞くのがやっとです。</p> <p>花屋さんでは花束やアレンジメントを作ってもらうのが主で、日常使いとして花を数本買っていくような客は想定していないのでしょうか。私はこれが花屋の敷居を高くしている理由の一つではないかと思えます。</p> <p>もちろん一つ一つの花に値札を付けるのではなく、バケツに入れている種類ごとにポップを挿して、「チューリップ1本150円」などと書いてあればよいと思います。</p> <p>さらに「今が旬の花です!」とか「とても良い香りがします!」とか一言が添えてあるとぐんと花への興味が高まります。</p> <p>ホワイトボードや黒板などを使えば、変更があった場合に書き換えるのも楽なのではないかと思えます。</p> <div data-bbox="480 1238 997 1599" data-label="Image"> </div>
<p>提案の理由・説明</p>	<p>日本人は書いてあるものを読むのが好きだと思います。美術館に行っても絵より説明文を一生懸命読んでいる人を多く見かけます。言葉を添えることでより花への興味が高まるのではないのでしょうか。</p>

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。

(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

テーマ	お祝いやお悔みで 2000円均一花束. プリンピックのお店
アイデア	<p>人にお花をあげた時はいくら？</p> <ul style="list-style-type: none"> ・お祝いに添える ・祭員会 ・お見舞い ・お返し ・お悔み <p>たいい品物や現金に華を添えたりして 花を贈りたいと考へたり。とら店も安く 3000 ~ 7000円と高い。</p> <p>100円均一の7割りお花にお金か 1割り分や。そんお花かあげた 常連にしたい。2000円は気軽に あげたり。もえたりでいいと思う。</p>
提案の理由・説明	<p>近所に 2000円. 3000円. 5000円の3つの 金額のプリンピックのお花があり。この常連です。 2000円でもけっこう品を作ってます。ある日。 「祭員会とお見舞い。にうけたい行く」と言と。店に 運うか。2000円で2つ作ってます。13人1人に 1つずつお花。お悔みして。</p>

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。

整理番号 004

(様式2) ~こんなお店の常連になりたい~花の消費拡大を図るためのアイデアの部

テーマ	100円ブーケのあるお店
アイデア	<p>いつもお家にお花を飾りたい…でもお花は高いしもたないし…</p> <p>100円ブーケなら、ジュースを1回がまんすれば買えます。 毎日だって買いにこられます。</p> <p>「そんな安くしたら商売にならないよ！」 という声が聞こえそうですが、実際に札幌にはあるんです。100円ブーケのお店が。「フラワーショップいしざか」さんです。 http://ameblo.jp/fs-ishizaka-taiheiten/entry-11450325547.html</p> <p>もちろん「フラワーショップいしざか」さんも、全店舗でできるわけではなく、(ちゃんと100円で赤字にならないようなミニミニブーケが作れる)スタッフのレベルの高いお店だけだそうですが、一番嬉しいのは子どもたちが自分のおこづかいでお花を買いにきてくれることだそうです。</p>
提案の理由・説明	アイデアというより事例紹介ですが、すばらしい取組なので、ぜひ知っていただきたくご紹介させていただきました。

(注) A4サイズ 1枚~2枚で記載してください。